



Responsable de marché régional - Bruxelles, Hainaut & Brabant Flamand

En tant qu'entreprise familiale allemande et leader mondial, nous développons et produisons des systèmes pour la pose de carreaux et de pierres naturelles de la plus haute qualité.

Votre fonction :

- Fournir des conseils commerciaux et une assistance à nos clients, notamment aux partenaires commerciaux, architectes et entreprises de mise en œuvre, en étroite collaboration avec l'équipe et le management des régions de Bruxelles, du Hainaut et du Brabant flamand
- Développer les relations avec les clients existants et des nouveaux clients potentiels dans les commerces spécialisés et les commerces de matériaux de construction
- Organiser de manière autonome des formations techniques et des ateliers pratiques
- Participer à des foires commerciales régionales et à des foires internes de nos partenaires commerciaux

Votre profil :

- Formation professionnelle achevée avec succès dans le domaine commercial, technique ou artisanal
- Plusieurs années d'expérience dans la vente, sur le terrain, de préférence dans la construction
- Aimer le contact personnel et téléphonique avec les clients et être apte à la négociation
- Personnalité communicative associé à une orientation vers la clientèle et les objectifs
- De préférence bilingue (français et néerlandais), avec une bonne connaissance de l'anglaise et/ou de l'allemand

Nous vous offrons :

- Un lieu de travail sûr et tourné vers l'avenir
- Un véhicule de société à usage privé
- Un équipement informatique et téléphonique complets
- Possibilité de formation continue
- Une bonne ambiance de travail au sein d'une équipe soudée
- Rémunération attractive incluant une prime de vacances et un 13ième mois

Vous souhaitez faire partie de la famille Schlüter? Alors, n'hésitez pas à nous envoyer votre candidature.